## LES AVANTAGES CCI

- + Expertise.
- + Coaching.
- + Réseau.
- + Gain de temps.

## ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

















dordogne.cci.fr

## REPRENDRE **UNE ENTREPRISE**





## LA REPRISE D'ENTREPRISE, UNE OPPORTUNITÉ À SAISIR!

# POURQUOI REPRENDRE UNE ENTREPRISE ?

La reprise d'entreprise a de nombreux avantages: clientèle existante, entreprise reconnue sur son secteur géographique, relations établies avec fournisseurs, banques, prestataires, et surtout un personnel déjà formé. Ces repères permettent une meilleure évaluation du potentiel économique de l'entreprise et des prévisions financières, et rassurent les financeurs.

Prospecter, sélectionner, être mis en relation, construire votre projet et chercher des financements : nous vous accompagnons dans toutes les étapes de la reprise.

## NIVEAU1



## RECHERCHE CIBLÉE

Approchez les entreprises susceptibles de vous correspondre. Bénéficiez de la connaissance du tissu économique et du réseau de partenaires de la CCI. Nous nous engageons à tenir un délai de 3 mois maximum pour vous mettre en relation avec des dirigeants d'entreprises.

#### ÉTAPE 1 RENDEZ-VOUS (OFFERT)

- + Mise en place d'une stratégie de reprise.
- + Rédaction d'une fiche de cadrage du projet.
- + Sélection d'un fichier d'entreprises.

## ÉTAPE 2 PROSPECTION (350€ HT)

+ Identification et prospection des entreprises à partir de notre base d'entreprises et de notre réseau de partenaires : envois d'emails, courriers, appels téléphoniques, relances...

## ÉTAPE 3 ÉCHANGES (OFFERT)

+ Point d'étape et échanges sur les retours.

## ÉTAPE 4 SÉLECTION (150€ HT)

+ Réception et sélection des dossiers.

#### ÉTAPE 5 VISITES (400€ HT/ENTREPRISE)

+ Visites et études des entreprises sélectionnées.

#### ÉTAPE 6 MISE EN RELATION (OFFERT)

+ Présentation et mise en relation avec les dirigeants d'entreprise correspondant à votre projet.

## NIVEAU2



## CONCRÉTISATION DU PROJET

Vous avez ciblé une entreprise à reprendre. La CCI Dordogne vous fait profiter de son expertise pour adopter la bonne démarche et réussir votre projet.

#### ÉTAPE 7 RENDEZ-VOUS OFFERT

+ Rendez-vous avec un conseiller pour faire le point sur le projet.

#### ÉTAPE 8 DIAGNOSTIC (800€ HT)

+ Diagnostic et estimation de la valeur de l'entreprise à reprendre.

#### ÉTAPE 9 TO DO LIST (OFFERT)

+ Détermination de la « to do list » de la reprise.

#### ÉTAPE 10 MODALITÉS (300€ HT)

+ Réception et sélection des dossiers.

#### ÉTAPE 11 CONSTRUCTION (400€ HT)

+ Construction du business model et du business plan.

#### ÉTAPE 12 FINANCEMENT (OFFERT)

+ Recherche de financement (approche directe des banques et autres financeurs).