



Maîtriser les Aspects Administratifs et Financiers d'une Commande de Vin à l'Export

Objectifs pédagogiques

- Acquérir les bases de la réglementation douanière et des contributions indirectes. Mettre en adéquation les pratiques de l'entreprise avec les exigences de l'administration.
- Mettre en place au sein de l'entreprise les aspects administratifs et financiers d'une commande de vin à l'export en fédérant les différentes parties prenantes concernées : ADV, Comptabilité, Transports, Finances etc...

Public(s) :

La formation s'adresse aux entreprises réalisant des opérations intracommunautaires.

Seront particulièrement concernés les services suivants :

- Comptabilité, DAF, Administration des ventes (ADV), Transports...

Modalités d'évaluation

Attestation d'assiduité de formation

Durée

2 jours, soit 14 heures de formation

Lieux

- Coulounieix-Chamiers, siège CCI Dordogne

Modalités pédagogiques : En présentiel

- ☒ Session INTER entreprises
- ☒ Possibilité de sessions en INTRA

Coût pédagogique

560 € net de taxe les 2 jours

Contact :

Nadia BALLET
06 20 42 97 94
n.ballet@dordogne.cci.fr

Programme formation

Intervenant agréée ICC

★ RAPPEL

Les produits soumis à accises, La terminologie des différents documents, Distributeur agréé, Entrepôt agréé

★ Les Documents et leurs procédures.

- Circulation en suspension d'accises
- Circulation en droits acquittés

★ Comprendre et maîtriser les Incoterms 2020 pour ses exportations.

- Fonction des Incoterms, Le transfert de risques, Le partage des frais
- Les obligations documentaires
- Les groupes E, F, C et D.
- Les Incoterms de vente départ, Les Incoterms de vente arrivée.
- Les Incoterms multimodaux et les Incoterms maritimes : quand les utiliser ?
- Calcul d'une opération de transport selon les 11 Incoterms 2020 ; Quel Incoterm choisir à l'export ?
- ⇒ Etude de cas : Calcul d'une opération de transport selon les Incoterms 2020.

★ Présenter une offre export efficace.

- Rédiger ses Conditions Générales de Ventes (CGVE) : revue des rubriques et des clauses, conseils de rédaction...
- Négocier l'application des CGVE et gérer les éventuels conflits avec les CGAI du client.
- Etablir son offre export en fonction de l'Incoterm retenu et la rédiger.
- Emettre une facture pro-forma
- ⇒ Etude de cas : rédaction d'une offre export, Etude d'une facture pro-forma, revue de CGVE.

★ Manager la chaîne logistique et documentaire.

- Sélectionner un prestataire : Pour quelles opérations ? Où les trouver ? Les sources d'informations. La demande de cotation.
- Déchiffrer l'offre de prix. ? Quels postes sont négociables ?
- ⇒ **Rédaction d'une demande de cotation en aérien, maritime et route, Décryptage d'une offre de prix, revue des acronymes utilisés.**

★ Préparer et rédiger les documents nécessaires à l'exportation.

- Rédiger la facture commerciale conformément à la réglementation française et européenne : conseils de rédaction, mentions obligatoires, mentions conseillées.
- Rédiger la packing-list ou liste de colisage et la note de poids.
- Le DAA
- Quid des autres documents : certificats d'origine, certificats de circulation... Lesquels sont nécessaires ? Leur rôle ? Qui doit les viser ?
- Réserver la prestation de transport : les instructions ou booking. Conseils de rédaction.
- Récupérer les documents de transport et de douane : Pourquoi ? Qu'en faire ?
- Optimiser la conduite en douane pour éviter les blocages.
- => Etude d'une facture commerciale, d'une packing-list et d'une note de poids : conseils de rédaction.
- => Revue des certificats de circulation et d'origine.

★ Garantir la bonne fin du paiement.

- L'ouverture du compte client.
- Les techniques de paiement sans intervention bancaire : paiement d'avance, paiement contre facture
- ⇒ Présentation, Intervenants, avantages, limites.
- Les techniques avec intervention bancaire : Remise documentaire, crédit documentaire, lettre de crédit stand-by
- ⇒ Présentation, terminologie, ouverture, Intervenants, rôles des banques, avantages, limites, contraintes, conseils...

★ Satisfaire aux obligations déclaratives et fiscales.

- Mécanisme de la TVA au sein de l'UE.
- La DEB pour les opérations intra-communautaires.
- La TVA hors de l'UE.
- Les informations fondamentales à maîtriser lors des opérations de douane : L'origine-La valeur- L'espèce tarifaire.
- Le dédouanement à l'export des produits soumis à accises
- Les différents régimes douaniers pour les produits soumis à accises.
- Les documents à conserver. Pourquoi ?

