

PUBLIC :

Toute personne justifiant d'une expérience professionnelle ou en cours de formation dans le domaine commercial, juridique et économique

PRE REQUIS : AUCUN

OBJECTIFS :

- Prendre en compte les enjeux commerciaux du mandat
- Appliquer la réglementation propre aux différents mandats
- Informer sur les implications du mandat
- Appréhender la négociation induite par le mandat

DUREE & DATES :

2 jours soit 14 heures
17 et 18 juin 2021

METHODES PEDAGOGIQUES :

Alternance d'apports théoriques et de cas pratiques, mises en situation. QCM

COUT :

500 € net / stagiaire
La formation aura lieu sur Brive ou Périgueux sous réserve du nombre minimum et majoritaire de participants

LIEU DE LA FORMATION :

CCI de la Corrèze (Brive)
CCI de la Dordogne (Périgueux)

FORMATION INTER ENTREPRISE
**RÉDIGER LES MANDATS ADAPTÉS
AU CONTEXTE**

PROGRAMME

- I. Le mandat : vendre la prestation de l'agence ou du cabinet**
 - La vente de la prestation immobilière
 - Le contenu des obligations et leurs implications commerciales
 - Le mandat exclusif

- II. Les différents mandats**
 - Le mandat de recherche
 - Le mandat de location
 - Le mandat de vente

- III. La vie du mandat**
 - Les actions commerciales
 - Les bons de visite
 - Les comptes rendus
 - La renégociation du prix

- IV. La fidélisation du client**
 - Le compromis en agence
 - Le suivi du vendeur et ses nouveaux projets
 - La communication sur les ventes



Contact Secteur Corrèze :
Aurélie CARRIAC
05 55 18 80 05
acarriac@correze.cci.fr



Modalités et délai d'accès : Inscription via le site de la CCI Dordogne ou par téléphone (coordonnées en bas de page). Accès en fonction des places disponibles, des délais de réponses de l'OPCO ou du financement choisi. Accès aux personnes en situation d'handicap



Contact Secteur Dordogne :
Anais LAMOTHE
05-53-35-80-69
a.lamothe@dordogne.cci.fr